

PRATIQUE DU CREDIT DOCUMENTAIRE

PARTICIPANTS

Toute personne des services commerciaux/ comptabilité /export / achats / logistique

PRE REQUIS : aucun

OBJECTIFS

A la fin de la formation, les apprenants seront en capacité de :

- comprendre les mécanismes du Crédit Documentaire
- sécuriser leur paiements à l'international
- garantir le paiement d'un contrat de vente à l'international

DUREE : 1 jour soit 7 heures

TARIF & DATES : disponibles sur site www.perform-log.fr.

PROGRAMME DE FORMATION

Les principaux moyens de paiement à l'export

La gestion documentaire du crédoc :

- Négociation, examen de la demande, préparation de l'expédition

Principe et mécanisme du crédoc

- Intervenants, schéma de mise en œuvre, types de crédocs

Méthode : analyse et traitement du crédoc

- Check list des points à vérifier
- Examen des documents selon les Règles et Usances Uniformes (RUU600)
- Emission du crédoc au format SWIFT MT 700
- Délai de présentation et délai de contrôle par les banques

Les crédits documentaires spéciaux

- Les crédits documentaires « red clause » ; « green clause » ; « back to back » ; « revolving »

La lettre de crédit stand by

METHODES PEDAGOGIQUES

Exposé théorique et nombreux exercices pratiques de mise en situation et partage d'expériences

Formation réalisée par Mr Philippe SOUGRATI évoluant depuis plus de 20 années à l'export

SUPPORTS PEDAGOGIQUES

Support de la formation avec trame MT 700 et exemplaire RUU 600 remis à chacun des participants au format pdf et outils de modélisation sur tableur de type excel, (clé USB fournie)

EVALUATION

Exercices de mise en situation avec correction et restitution en groupe

ACCESSIBILITE

Le local de formation est adapté pour accueillir les apprenants en situation de handicap

Version 2020 - 01/09/2020